

# Curriculum Vitae Marlon Pricken

## Personalia.

---

Adres: De Keuvel 35  
Woonplaats: 2201 MB, Noordwijk (ZH)  
Telefoon: +31-646444497  
E-mail: [marlon@near-consultancy.nl](mailto:marlon@near-consultancy.nl)

Geboortedatum: 17-12-1979 (44)  
Nationaliteit: Nederlandse  
Geslacht: Man  
Rijbewijs: B



## Profiel.

---

Deze gastvrije trainer en enthousiaste didactische professional met een goed stel analytische hersens en een immer toegewijde positieve instelling is beschikbaar om u persoonlijk en resultaatgericht te trainen, coachen en adviseren. Het opstellen, geven en verzorgen van inspirerende trainingen en masterclasses vormen samen met het aanbieden van coachings- en adviestrajecten de core business van NEAR Consultancy.

## Werkervaring.

---

- 02'23-heden **Senior trainer en opleider NIOW, Zeist**  
*NIOW is een trainingsbureau, werkzaam op het gebied van communicatie- en taalcompetentie ontwikkeling petenties door middel van training en coaching;*
- Vervaardigen en geven van diverse communicatie trainingen en opleidingen voor organisaties binnen onder andere het publieke domein, zoals Gemeentes en ZBO's
  - Vervaardigen en geven van individuele opleiding en ontwikkel programma's op het gebied van gesprekstechnieken en klantgerichtheid
  - Vervaardigen en geven van klassikale ontwikkel programma's op het gebied van interpersoonlijke menstypologie (Roos van Leary)
- 10'22-06'23 **Senior Consultant Aardoom & de Jong, Utrecht**  
*Aardoom & de Jong is een bureau voor advies, ontwikkelprogramma's en werving & selectie in de publieke sector. In deze parttime functie was ik o.a. verantwoordelijk voor:*
- Volledige werving van kandidaten voor (midden) management functies voor organisaties binnen het publieke domein, zoals Zorg, Gemeentes en ZBO's
  - Relatie beheer met bestaande en nieuwe opdrachtgevers en advies over wervingsstrategie en selectieproces
  - Opstellen van wervingsprofielen, voeren van selectiegesprekken en proactieve opvolging naar opdrachtgevers en kandidaten
  - Continu verbeteren van ontwikkelprogramma's, assessments en productportfolio van Aardoom & de Jong
- 12'21-heden **Recruitment opleider en freelance trainer – Dosign Academy, Rotterdam**  
*Dosign is een detacheringsbureau op het gebied van techbniek en engineering. Voor het interne opleidingsbedrijf train ik zowel de sales en recruitment medewerkers, als de technische professionals:*
- Opstellen, vervaardigen en verzorgen van recruitmentvaardigheids-trainingen, zoals gesprekstechnieken, interviewtechnieken en menstypologie voor interne recruitment en sales medewerkers
  - Continue ontwikkeling van opleidingstraject voor recruiters en adviseurs
  - Persoonlijke ontwikkeling van recruitment en sales medewerkers begeleiden in het bereiken van gestelde POP doelen
  - Opstellen, vervaardigen en verzorgen van persoonlijke vaardigheidstrainingen, zoals time-management, presentatietechnieken en schriftelijke rapportage voor hoog opgeleide technici
- 02'22-07/'22 **Recruitment Consultant (a.i.) – Digiship, Leusden/Noordwijk**  
*Digiship is een organisatie die zich richt op het aantrekken van young professionals als digital marketeer voor diverse opdrachtgevers middels een Traineeship. De volgende werkzaamheden waren ondedeel van de opdracht:*

- Recruten en sourcen van pas afgestudeerden via diverse kanalen en Hoge Scholen inclusief arbeidscommunicatie en opleiden van jr. recruiters
- Voeren van intake gesprekken met kandidaten, matchen van profielen met opdrachtgevers en adviseren van MT leden in wervingsproces
- Kandidatenpool actief beheren en relatiebeheer met opdrachtgevers

06/'21–10/'21 **Manager Datascience (a.i.) – Pong- Rijswijk**

*De opdracht bij deze ICT dienstverlener en detacheerder bestond uit de volgende werkzaamheden:*

- Delen van kennis en ervaring t.b.v. de groei en algemene koers van Pong
- Recruten van ervaren Data Scientists
- Proactief deel uitmaken van Pong MT
- Recruitment proces herinrichten en "werken bij pagina" vernieuwd
- Aantrekken van een Business Unit Manager Data Science (voltooid)
- Actief participeren in de Pong Community

10/'20–04/'21 **Diverse non-profit activiteiten en oprichting NEAR Consultancy - Noordwijk.**

*Na een periode waarin ik een aantal persoonlijke levenskeuzes heb gemaakt, heb ik vol overtuiging de bewuste stap gezet naar het ondernemerschap met de focus op het vervaardigen en geven van persoonlijke vaardigheids trainingen en het aanbieden van coaching en consulting.*

10/'19–07/'20 **Managing director PyRon - Bluegroup-IT, Nieuwegein.**

*Pyron was een nieuw datascience consultancy bedrijf, als onderdeel van Bluegroup IT. Mijn kernverantwoordelijkheid was het opzetten van dit bedrijf en het werven en behouden van datascience professionals om deze bij klanten in te zetten met onder andere de volgende werkzaamheden:*

- Identificeren van potentiële kandidaten en opbouw van on- en offline netwerk binnen datascience via referrals, internet sourcing en social media
- Persoonlijk face to face gesprekken met kandidaten voeren en uitvraag doen naar intrinsieke motivatie, expertise-check en match met opdrachtgevers bepalen
- Actief contact met brokers en opdrachtgevers
- Onderhandeling over arbeidsvoorwaarden, opstellen arbeidscontract en doorberekening naar uurtarief richting opdrachtgevers.

03/'14–06/'19 **Senior Channelmanager B2B - Nuon/Vattenfall, Amsterdam.**

*Nuon/Vattenfall is een van de de grootste energieleveranciers voor consumenten, het MKB en corporate bedrijven.*

Mijn kernverantwoordelijkheid bestond uit het optimaliseren van sales en marketing resultaten op basis van datadriven oplossingen via onder andere D2D en telemarketing. Voornaamste taken:

- Commerciële en operationele aansturing van 4 externe D2D partijen en inhouse service team
- Aansturing marketing team
- Continue training en opleiding verzorgen en geven aan klantcontact teams
- Actief lid van stuurgroep cultuurprogramma Nuon BtB
- Onboarding proces bewaken en verantwoordelijk voor new-hires plan i.s.m HR
- Opstellen en realiseren van marketing en sales jaarplan, sturen op sales- en financiële KPI's

09/'09 – 03/'14 **Manager Outbound Sales B2C – Nuon/Vattenfall, Amsterdam.**

Mijn kernverantwoordelijkheid bestond uit het optimaliseren van verkopen in de BtC markt via telemarketing.

Voornaamste taken:

- Dagelijkse commerciële en operationele aansturing van 5 externe verkooppartijen
- Contractonderhandelingen en uitvoering van tender procedures
- Wet- en regelgeving doorvertalen naar operationele uitvoer
- Trainen en coachen van middelmanagement van externe partijen
- Vervanging Manager Sales in MT

07/'07 – 07/'09 **Sales Manager - Nederlandse Energie Maatschappij (NLE), Rotterdam**  
*Energieleverancier voor consumenten en kleinzakelijke markt.*

Mijn kernverantwoordelijkheid was de dagelijkse operationele aansturing van 8 externe telemarketing bedrijven.

Voornaamste taken:

- Schakel tussen sales partijen en interne organisatie
- Trainen en coachen en motiveren van callagents en middelmanagement van externe partijen
- Vertalen van dagelijkse performance externe partijen naar cijfermatige bijdrage aan businessdoelstellingen

05/'05 – 07/'07 **Senior Telesales functies** onder andere bij Zilveren Kruis Achmea, Noordwijk.

07/'00 – 05/'05 **Diverse operationele en leidinggevende horeca functies**

## Cursussen en certificeringen

---

2024: **Gecertificeerd DISC trainer en coach**  
2023: **CRKBO Geregistreerd docent**  
2020: **Diverse recruitment cursussen**, via professionele on- en offline literatuur (zelfstudie).  
2017: **Certified Scrum Master**. (CSM, Scrum Alliance 2-daagse training).  
2016: **MBA Compact** via *De Baak*. (Business Model Canvas)  
Over 5 maanden verdeeld, 6 trainingdagen.  
2009: **Goed waarnemen, juist interpreteren en effectief communiceren**, Schouten & Nelissen.  
2002: **SVH Sociale Hygiene**.

## Opleiding.

---

1998-2003: Scheikunde aan de Universiteit Leiden, bachelor niveau afgerond.  
1992-1998: Gymnasium, scholengemeenschap Sint Maartenscollege, Maastricht, diploma behaald.

## Vaardigheden.

---

Microsoft Office: Gevorderd gebruiker, specialist met Excel en Powerpoint  
PowerBI: Gevorderd gebruiker  
Trello: Gevorderd gebruiker  
Homerun: Gevorderd gebruiker

## Talen.

---

Nederlands: Moedertaal, volledige professionele werkvaardigheid.  
Engels: Volledige professionele werkvaardigheid.  
Frans: Professionele werkvaardigheid.  
Duits: Professionele werkvaardigheid.

## Hobby's en nevenactiviteiten

---

Ik volg nadrukkelijk lokale gastronomie, actualiteiten, heb interesse in fashion & lifestyle, lezen en muziek. Daarnaast beoefen ik actief: fitness, koken en zwemmen. Tevens ondersteun ik actief lokale goede doelen en ben ik vrijwilliger bij diverse gemeenschapsactiviteiten. In de periode 2013-2017 heb ik als nevenactiviteit een trainingsbureau opgezet, genaamd Horeca-Inisght, van waaruit ik gastvrijheids trainingen verzorgde voor onder andere diverse catering en facility organisaties.

## Referenties.

---

Met plezier verstrek ik u desgevraagd mijn positieve referenties.